

カウンセリングセールスシステム申込書

■会社ご連絡先

貴社名			
お電話番号		FAX 番号	
ご住所	〒		
申込み口数	<input type="checkbox"/>	※申込み口数は、通常1口でお申込みください ただし、使用される人数は30人を超える場合は、2口以上をお勧めしております。途中で口数を増やすことは出来ません	

■導入責任者様

お名前		所属部署・お役職	
お電話番号		FAX 番号	
メールアドレス			

お申込みはこのまま FAX で ⇒ 03-3358-1429
メールでも申し込めます ⇒ info@tact-jsk.co.jp

■基本料金 お申込みいただきましたら、御請求書をお送りします

・初期入会時 220,000 円（税別） ・更新時 120,000 円（税別）

サービス名	内容	期間（回数）	費用	備考
導入費用	<ul style="list-style-type: none"> 接客基本マニュアル (PDF データ) 上記映像版マニュアル システム利用マニュアル 上記映像版マニュアル 見込み客説明用映像 カウンセリングシートデータ 	初期システム導入時に 1回だけ必要になります	100,000 円（税別）	更新時には必要ありません 紛失などで再発行の場合は 実費にて対応します
システム利用料	カウンセリングセールスによる顧客ニーズ分析のオンライン通信サービスです	1年単位での更新ご利用に 限ります	1年間 120,000 円（税別）	開始（更新）時に1年分の システム利用料を申し受けます

■オプションサービス

サービス名	内容	費用（1回）	備考
営業研修	システム利用方法と営業研修 <ul style="list-style-type: none"> システムについて 初回接客時のシステムの効果的な利用方法 ランクアップ時のシステムの効果的な利用方法 ヒアリングとプレゼン時の効果的な利用方法 	300,000 円（税別）	3時間程度を予定しております その他、営業研修、営業以外の研修も、ご要望に応じて、企画します

※このシステムの内容についてのお問い合わせは、(株)住宅産業研究所 03-6380-1271 音地まで

その他のお問い合わせは、(株)住宅産業研究所 03-6380-1271 黒木まで