

## 全ての営業社員・営業管理職・研修担当者向けセミナー

## 緊急事態宣言解除後の住宅営業オンラインセミナー

2021年3月19日(金)実施 視聴可能期限 2021年4月23日(金)17時まで

## ■開催趣旨

コロナ禍で、大量集客の時代は終わりました。これからは、来店されたお客様を確実に見込み客にして受注につなげること、つまり「集客量より接客の質を上げること」が重要になってきますそこで、初回接客とタイプ別対応の2つのセミナーを開催します

## ■セミナーのポイント

1. 少ない集客からでも見込み客を作る方法を解説する
2. マニュアル化できるようなロジックになっている
3. 練習方法（ロールプレイなど）も紹介する

## ■視聴方法のポイント

1. 何人でも視聴できる  
→会社単位で参加する方法なので、何人視聴しても費用は同じ
2. 繰り返し視聴できる  
→開催直後から、4月23日17時まで、何回視聴しても費用は同じ。見逃しても、再度確認するのも大丈夫！
3. どこでも視聴できる  
→PC、タブレット、スマートフォンどれでも視聴可能なので、会社、自宅、モデルハウスでの待機中など、場所を選びません

セミナー1	「今更聞けない初回接客の進め方 2021」
実施日時	2021年3月19日 13:30～15:00
内容	受付から次回アポイントを取るまでの流れを16のステップに分けて、それぞれに必要なスキルを5つのステップで解説する（80のスキル解説）特に「説明→質問」「質問→説明」の双方向コミュニケーションの取り方を具体的に解説する

セミナー2	「ソーシャルスタイルを使ったタイプ別商談方法」
実施日時	2021年3月19日 15:30～17:00
内容	苦手なタイプのお客様を作らない商談方法を、ソーシャルスタイルの考え方を使って解説する各タイプの特徴、見極め方、購買活動の特徴などを踏まえた、初回からクロージングまでの商談方法を解説する

※どちらもオンラインセミナーです。開催1週間前に、テキスト(PDF)を、当日の10時までに、視聴URLを送ります

## 申込書

お申込みは このまま FAX で ⇒ 03-3358-1429  
メールでも申し込めます ⇒ info@tact-jsk.co.jp

■申込書 2021年3月19日(金)13時半から実施 視聴可能期限 2021年4月23日(金)の17時まで

貴社名		申込ご担当者様	
申込ご担当者様 所属・役職		お電話番号	
FAX番号		メールアドレス	
ご住所	〒		
会員種別（○で囲む）	各種会員（TACT・エクスプレス・eカウンセリング・ハウスメーカーレポート・TACTテレビ） ・ 非会員		

## ■参加セミナー記入欄

セミナー名		該当するところに○を入れてください（価格は税込）	
1	「今更聞けない初回接客の進め方 2021」	会員価格 22,000円	非会員価格 24,750円
2	「ソーシャルスタイルを使ったタイプ別商談方法」	会員価格 22,000円	非会員価格 24,750円
3	上記セミナー1とセミナー2の両方に参加する	会員価格 33,000円	非会員価格 38,500円

※価格は、1IDあたりの価格です。1IDで何人でも視聴可能です

※このセミナーの内容についてのお問い合わせは、音地（おんじ）まで onji-t@tact-jsk.co.jp

その他のお問い合わせは、黒木（くろぎ）まで 03-6380-1271