

10%増税後、受注は取れてる？ 最近のお客様はどんなことに関心がある？
エリア拡大、商品拡充、事業多角化って考えてる？
ビルダー経営の悩みごとは？

ビルダー同士だからこそ語り合える、情報交換・交流の場

TACTビルダー会 in 東海

先着40名様限定！

(株)住宅産業研究所 TACT編集部では「月刊TACT」や各種調査資料で住宅業界に関する情報をお届けしている他、年3回の「TACTセミナー」、年1回の「ビルダー視察ツアー」といったイベントで、業界の最新動向や成功事例をお伝えしています。

最近では、特にビルダー様から

「1日がかりのセミナーではなく、もっと**気軽に参加できるイベント**は無いか」

「住宅産業研究所のスタッフだけでなく、**同業者の話も聞いてみたい**」といったお声をいただいています。

そこで、ビルダー様同士が情報交換・交流できる場として、**TACTビルダー会**を始動します。

まずは有力ビルダーが多数集まる東海エリアで、そのキックオフを開催することとなりました。

今後はこのTACTビルダー会を継続して、定期的に会合を行う計画です。

講義形式の座学だけでなく、ワークショップや懇親会をメインに据えた会を想定していますが、

その内容や開催頻度についても、皆様からご意見を頂戴したいと思っております。

開催日時

2020年

1月23日 (木)

15:30～16:50

17:00～19:00

セミナー・ワークショップ

懇親会

会場

ウェディングホール名古屋駅

名古屋市中村区名駅4-26-10 名駅ファーストビル 4階 (各線名古屋駅 徒歩5分)

JSK 株式会社 **住宅産業研究所**

<https://www.tact-jsk.co.jp>

当日のスケジュール

15:30～16:50	<p>司会進行：TACT編集長 布施 哲朗</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ TACTビルダー会 立ち上げの経緯・主旨の説明 ■ 参加社様 会社紹介 ■ セミナー・ワークショップ いくつかのテーマを設け、ビルダーの成功事例等をご紹介します。 また、テーマごとにその場で質問を投げかけ、皆様にもご回答・ご意見をいただきます。 皆様に事前にアンケートを送付し、いただいたご回答をテーマ選定の参考にしますので、ご参加される方はアンケートにご協力ください。 <p>【テーマ（仮）】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ビルダー成長戦略 マルチブランド / エリア拡大 / 事業多角化 … ・ZEH訴求って、他社との差別化・受注促進に効果あるの？ ・来場数が多い、成約率が高い、集客イベントのトレンドは？ ・働き方改革の対策はしている？ 人材採用・育成の取組は？ ・「TACTビルダー会」へのご意見・ご要望
16:50～17:00	休憩
17:00～19:00	<ul style="list-style-type: none"> ■ 懇親会 (住宅産業研究所 出席者) 代表取締役 関 博計 / TACT編集長 布施 哲朗 / コンサルタント 音地 常弘 他

TACTビルダー会 参加料金

1名様 **15,000円** (税別)

ビルダー会キックオフ特別価格

※ 懇親会の参加費も含まれています

※ 懇親会に参加されなくても料金は一律です

※ 1社当たりの参加人数は5名様までとさせていただきます

お申し込みは このままFAXで ⇒ **03-3350-0839**

メールでもお申込みいただけます ⇒ **info@tact-jsk.co.jp**

貴社名：	ご請求書送付先住所	
申込ご担当者様：	〒	
TEL：		
参加者のお名前	懇親会への参加・不参加	メールアドレス（事前アンケートをお送りします）
	参加・不参加	
	参加・不参加	
	参加・不参加	
	参加・不参加	
	参加・不参加	

お申込み後、ご請求書と参加票・会場ご案内をお送りします

JSK 株式会社 **住宅産業研究所**

お問い合わせは TACT編集部 03-3350-0781 布施